TecniTrán
Telecomunicaciones



TECNITRÁN
COMUNICA

VERANO 2021

ENTREVISTA
Iván Romero, *Regional Sales Manager Iberia* de **Avigilon**

BLOG TECNITRÁN
Nuevo **walkie Tetra MXP600** de Motorola Solutions

CONTENIDO

02 EDITORIAL
JAVIER ROMERO
Conectando con la nueva normalidad





03 LA ENTREVISTA
IVÁN ROMERO
Regional Sales Manager Iberia de Avigilon

06 GENTE TECNITRÁN
VANESSA LOBERA
Directora Comercial de Área





08 NOTICIAS
Equipos Motorola para el Instituto Balear de la Naturaleza

10 BLOG TECNITRÁN
WALKIE TALKIES
Nuevo walkie Tetra MXP600 de Motorola





12 NOVEDADES
Cámaras Avigilon, Motorola Evolve LTE, Jabra Panacast 50...

EDITORIAL

Conectando con la nueva normalidad

Este año, los desafíos que hemos superado nos han hecho progresar y, en Tecnitrán, si algo nos gusta es el progreso. Ahora es el momento de conectar en todas las direcciones, reconectar con el pasado y crear nuevas conexiones con el futuro. La nueva normalidad es una oportunidad para llevar nuestro progreso en la dirección correcta. En **Tecnitrán**, estamos preparados para esta nueva etapa.

En este número de verano hablamos con **Iván Romero, Regional Sales Manager de Iberia de Avigilon**, una marca que, sin duda, apuesta por el futuro con sus innovadores productos basados en Inteligencia Artificial y análisis de vídeo avanzados. Iván nos habló del futuro de las "Smart City" y de la apuesta de Avigilon para integrarse en ellas. No os perdáis su visión sobre el futuro del sector de la seguridad, en el que los sistemas en la nube y las soluciones con inteligencia tendrán un papel predominante.

En la sección de '**Gente Tecnitrán**', conoceréis a **Vanessa Lobera,** nuestra **Directora Comercial de Área**, que nos habló de los cambios de consumo provocados por la pandemia y del futuro tras la era Covid. Las plataformas digitales, las herramientas colaborativas que facilitan el teletrabajo... son ahora parte de nuestro día a día y, sin lugar a dudas, han venido para quedarse. Todos hemos tenido que adaptarnos y en Tecnitrán no nos hemos quedado atrás. Por suerte para nosotros, contamos con los mejores partners tecnológicos para ayudar a las empresas a adaptarse estos cambios.

Mantenerse siempre conectado es el objetivo de los productos que forman parte de nuestras novedades. **Motorola Solutions** nos presenta el nuevo **Motorola Evolve LTE**, un dispositivo de mano diseñado para entornos de empresas y misión crítica que combina capacidades de datos de un dispositivo Android con la robustez de un dispositivo push-to-talk.

Jabra por su parte, nos presenta su nueva solución de videoconferencia, **PanaCast 50**, una barra de vídeo inteligente que, mediante el conteo anónimo de personas, nos permite mantener la distancia social para reuniones más seguras. Las **soluciones de Avigilon,** con **Inteligencia Artificial**, se incorporan a nuestro catálogo para ofrecer a las empresas dispositivos que les permitan centrarse en lo que realmente importa. El futuro está aquí y nosotros con él.

En nuestro Blog hemos analizado a fondo una de las novedades de Motorola Solutions, el **walkie talkie TETRA MXP600** que es, actualmente, el equipo Tetra más avanzado del mercado. Un análisis en profundidad sobre qué ofrece, cuáles son sus principales funcionalidades, compatibilidad... te contamos todo lo que necesitas saber sobre este nuevo modelo. En esta edición os hablaremos también del **Instituto Balear de la Naturaleza**, que ha confiado en Tecnitrán para la adquisición de equipos compatibles con su red de comunicaciones.

Con este número, afrontamos un verano cargado de esperanza. Los datos mejoran, la vacunación avanza rápidamente y queremos ser optimistas ante el futuro más próximo. Volver a conectar, en todos los aspectos, es fundamental para seguir avanzando.

Que tengáis unas estupendas vacaciones.
¡FELIZ VERANO!



Javier Romero

Director General



LA ENTREVISTA

Iván Romero

Avigilon Iberia

Avigilon, compañía de *Motorola Solutions*, es un fabricante de soluciones de seguridad basadas en Inteligencia Artificial. Su *Regional Sales Manager de Iberia* nos ha hablado de su propuesta de valor y del futuro más próximo de la marca



TECNITRÁN. *¿Cuál es tu trayectoria y cómo es tu llegada a Avigilon?*

IVÁN ROMERO. Empiezo a trabajar en el sector de la seguridad en el año 1998 en una distribuidora de componentes electrónicos con un pequeño departamento de seguridad llamada Selco.

Posteriormente, y tras diferentes compras de este departamento, pasamos a llamarnos durante los sucesivos años Avnet, Bfi Optilas y por último Acal Bfi.

Durante este periodo y debido al crecimiento de estas compañías, promociono por diferentes puestos, finalizando mi trayectoria como uno de los directores comerciales de la compañía.

Posteriormente, trabajo en el fabricante Hikvision como desarrollador de negocio durante tres años y terminado este periodo es cuando empiezo a trabajar en Avigilon.



T. ***¿Para qué tipo de organismos o entidades están enfocados sus productos? ¿Qué valor añadido ofrecen?***

I.R. Prácticamente en todos, si bien es cierto que, debido a ser una solución de muy alto valor añadido, no estamos muy presentes en mercados o empresas que no requieran un alto grado de satisfacción y seguridad.

Referente al valor añadido que ofrecemos es una mezcla entre **producto, calidad de servicio y atención detallada a nuestros clientes**. El nivel de **I+D** de nuestra compañía ha sido altamente demostrado en los últimos años siendo referentes en la calidad de imagen y en **Inteligencia Artificial**.

Nuestra calidad de servicio soportada por una **atención al cliente las 24 horas al día** durante toda la semana es un claro ejemplo de la importancia que damos al servicio. Para finalizar somos un equipo con **representación local en todas las grandes áreas de Iberia** con profesionales con **más de 15 años en el sector** y con una gran capacitación técnica.

T. ***¿Ha consolidado la pandemia el uso de sistemas de videovigilancia y control de accesos?***

I.R. Más que consolidar, ha conseguido que muchas de las aplicaciones que estaban arrancando en nuestro sector sean ya una realidad y un uso cotidiano en nuestros proyectos. El uso de cámaras cada vez es más frecuente sin que se usen para visualizar y cuyo uso haya pasado a ser meramente la de un sensor.

"Todas aquellas soluciones, con la suficiente inteligencia, que puedan aportar un dato y que éste termine en una decisión automática, serán en un futuro cercano lo cotidiano"

Claramente, el **conteo de personas**, el **análisis facial** o el **distanciamiento social** son conceptos ya consolidados en nuestro catálogo de productos.

T. ***¿Es el momento de las 'smart city'? ¿Cómo ves este auge? ¿Qué soluciones ofrece AVIGILON para ellas?***

I.R. No todavía, o al menos no como un conjunto global de soluciones, todavía es muy raro ver una ciudad entera con los suficientes dispositivos para poder llegar a denominarse 'Smart City'.

De momento podemos ver muchas ciudades que, en determinados sectores, si cumplen esta etiqueta, pero no en su globalidad.

Podemos ver sistemas de control de tráfico, control de iluminación, recogida de basuras o comunicaciones, pero nunca los vemos de manera conjunta.

Es el momento donde las ciudades tienen que entender este concepto de manera global para poder trabajar en pliegos unificados para llegar a este fin.

Las soluciones que nosotros podemos proponer son ilimitadas. En estos momentos las sinergias con Motorola, nuestra compañía madre, dan, si cabe, muchas más alternativas.

Control de tráfico y población, accesos restringidos, megafonía de emergencia ciudadana y sus comunicaciones, son un claro ejemplo de solución global que, desde nuestra firma, podemos proponer a este mercado.

T. *¿Cómo crees que evolucionará el sector de la seguridad en España y qué soluciones adquirirán mayor importancia?*

I.R. Sin lugar a dudas, cada vez se destinarán más recursos a automatizar la seguridad.



No entendemos un futuro sin obtener datos de seguridad de una manera fiable y rápida.

Todas aquellas **soluciones con la suficiente inteligencia**, que puedan aportar un dato y que este termine en una decisión automática, serán en un futuro cercano lo cotidiano.

El uso de estos **sistemas en la nube**, que generen una gestión remota de servicios, son los que sin duda adquirirán mayor importancia.

Nuestra empresa, desde hace tiempo, es la hoja de ruta que se ha marcado y ya se pueden ver en nuestras soluciones su uso.

VER EN BLOG



GENTE TECNITRÁN



Vanessa Lobera

Directora Comercial de Área

TECNITRÁN. ***¿Cuál ha sido tu trayectoria hasta llegar a Tecnitrán?***

VANESSA LOBERA. Mi vida profesional siempre ha estado ligada al sector de las telecomunicaciones y del canal de distribución. Mi carrera empieza de la mano de un mayorista de auriculares y productos asociados al entorno de las comunicaciones empresariales donde, me hice cargo del Departamento de Distribución de la compañía.

Desde entonces he trabajado con otros mayoristas del sector TI hasta que Tecnitrán Telecomunicaciones se cruzó en mi camino y de esto hace ya, algo más de cuatro años.

T. ***¿Cómo se estructura el departamento Comercial de Tecnitrán?***

V.L. El departamento está estructurado por líneas de negocio. Cada comercial se encarga de la línea o líneas de negocio que verdaderamente conoce en profundidad. En mi división contamos con las líneas de negocio de **Comunicaciones Unificadas**, **Controles de Accesos** y **Videovigilancia**.

Con esta distribución del trabajo nos aseguramos de ofrecer a cada uno de nuestros clientes la mejor solución y, sobre todo, la más adecuada en cada momento y ante cualquier necesidad que nos plantee. Además, asesoramos y acompañamos al cliente durante todo el proceso para garantizar la calidad de nuestro servicio.

T. ***¿Qué cambios ha provocado la pandemia a nivel comercial en Tecnitrán?***

V. L. Francamente no considero que la pandemia haya generado un cambio como tal dentro del departamento en si. Lo que sí es cierto es que nos hemos visto obligados a incorporar nuevos productos y soluciones a nuestro catálogo, en un breve periodo de tiempo, puesto que la situación y nuestros

propios clientes así nos lo han demandado.

El sector tecnológico está siendo, sin duda, fundamental para ayudar a las empresas a adaptarse a los cambios.

T. *¿Ha cambiado el comportamiento del consumidor?*

V.L. Sin duda. La pandemia ha incrementado exponencialmente el comercio electrónico, ha generado nuevos intereses en sectores relacionados con la salud o el bienestar. Son intereses que existían con anterioridad pero que ahora han cobrado especial importancia debido a la situación tan atípica que hemos vivido.

Se ha generado una caída en el consumo como consecuencia de la situación económica y la incertidumbre existente. De un modo u otro, la pandemia nos ha hecho reorganizar nuestra escala de prioridades y esto afecta sin duda a nuestro comportamiento como consumidores.

T. *¿Cómo ves el futuro del sector tras la etapa post Covid?*

V.L. La situación a la que nos hemos vistos todos expuestos, ha mostrado el papel tan importante que las telecomunicaciones e Internet tienen en la sociedad y en la economía.

La transformación digital de la que tanto se habla tiene que llevarse a cabo y en este sentido entiendo que nuestro sector seguirá siendo uno de los más demandados en los próximos años.

T. *¿Crees que los cambios producidos serán permanentes?*

V. L. Yo creo que los cambios que se han producido han llegado para quedarse. Lo que antes nos parecía un imposible, hoy por hoy es una realidad y una necesidad, como es el caso del teletrabajo que, con anterioridad al coronavirus, era algo que sabíamos existía, que algunas entidades tenían implementado, pero al final era algo que no formaba parte del día a día de la gran mayoría de los trabajadores.

Las plataformas digitales han pasado a jugar un papel fundamental y me atrevería a decir imprescindible. ¿Quién puede imaginar hoy en día, en un entorno laboral, trabajar sin herramientas colaborativas como la videoconferencia?

Cierto es, que estas herramientas existían y disponíamos de ellas antes de la Covid, pero la situación nos ha llevado a la necesidad de hacerlas partícipes de nuestra rutina diaria.

Las empresas han tenido que invertir en tecnología, necesaria para hacer todo esto posible, para adaptarse a esta nueva situación y con la que al final todos nos hemos familiarizado. Me resulta difícil creer que todos estos cambios no se vayan a mantener con el paso del tiempo.

T. *¿Qué valor añadido aporta Tecnitrán a esta nueva etapa?*

V.L. Considero que somos el compañero perfecto para cualquier cliente. Somos una compañía que lleva más de 30 años en el sector, aportando siempre la mejor solución a todas y cada una de las necesidades que nuestros clientes nos plantean.

Trabajamos siempre de la mano de fabricantes y partners tecnológicos de primer nivel. Contamos con los productos de mayor calidad existentes en el mercado y contamos con un equipo técnico extraordinario que cierra el círculo llevando a cabo la implementación y puesta en marcha final de cada proyecto.

VER EN BLOG



Equipos Motorola para el Instituto Balear de la Naturaleza

El Instituto Balear de la Naturaleza (IBANAT), con sede en Palma de Mallorca, ha contado con Tecnitrán para la adquisición de nuevos equipos de radio que fueran compatibles con la red de comunicaciones del Gobierno de las Islas Baleares

El **IBANAT** es una empresa pública que se dedica a la prevención y extinción de incendios forestales, así como a la gestión forestal y a la conservación de los espacios naturales protegidos, fincas públicas, áreas recreativas, refugios y zonas de acampada de las islas. La red del Gobierno de las Islas Baleares está formada por aproximadamente 400 usuarios de la red TETRAIB, la red de radiocomunicaciones digitales que se distribuye por todo el territorio balear. Esta red ofrece acceso a los servicios tanto de la propia Comunidad Autónoma, como a otras administraciones locales e insulares.

Para la adquisición de los nuevos equipos de radio, el IBANAT se decantó por las soluciones de **Motorola Solutions**: el walkie talkie Motorola MTP6650 y el equipo móvil **Motorola MTM5400.** Tecnitrán, como **Partner Platinum** de Motorola se encargó, además de la distribución de los equipos, de la asistencia técnica, programación y configuración de todos los equipos para asegurar su correcto funcionamiento dentro de la red TETRAIB.

En concreto, se suministraron **71 equipos portátiles** Motorola TETRA MTP6650 con accesorios. Este equipo es perfecto para usuarios que necesitan comunicarse en situaciones críticas, incluso en áreas de poca cobertura, gracias su **potencia RF de clase 3.**



Este walkie talkie tiene conexión **Bluetooth 4.1** y capacidad **Wi-Fi.** Cuenta con **Sistema de Navegación Satelital Global (GNSS)** que proporciona acceso a servicios como GPS, GLONASS y BeiDou, para proporcionar una ubicación más precisa de los usuarios y acortar los tiempos de respuesta ante emergencias.

En cuanto a los equipos móviles para vehículos, **Tecnitrán** suministró al IBANAT, **11 radios móviles** Motorola TETRA MTM5400. Estos equipos proporcionan una cobertura ampliada gracias a su repetidor preparado para TEDS.

Este dispositivo combina la sensibilidad del mejor receptor de su clase, con una potencia de transmisión que le permiten un rango de funcionamiento líder en la industria. Además, las comunicaciones de voz están basadas en una plataforma de audio de alto rendimiento para comunicaciones excepcionales en situaciones críticas.

Con estas nuevas incorporaciones a su red, el Instituto Balear de la Naturaleza mejorará las comunicaciones entre sus usuarios, sin interferencias y con un mayor grado de seguridad, haciéndolas, además, compatibles con el sistema de comunicación del Gobierno de las Islas Baleares para mejorar su eficacia.



CARACTERÍSTICAS MOTOROLA MTP665

- Banda de Frecuencia(Mhz): 350 – 430
- Potencia: Clase 3L (1,8 W) y Clase 4 (1W)
- Aplicaciones bajo compra de licencia: GPS, Bluetooth
- Suciedad y agua: IP55 por IEC 60529
- Golpe, caída y vibración: ETSI 300 019-1-7 Clase 5M3
- Dimensiones (mm): 132 x 59 x 34
- Peso (gramos): 292 con batería estándar y antena
- Capacidad adicional: tarjeta Micro SD (posibilidad de hasta 32 GB adicionales) no disponible en modelos que soporten hardware- basado encriptación End to End
- Cámara: 5 MP, Auto enfoque, Built -in LED flash

CARACTERÍSTICAS MOTOROLA MTM5400

- Gateway y repetidor DMO
- Llamada grupal
- Preparado para TEDS
- Servicios de datos cortos (SDS)
- 100 mensajes de alias
- Datos de paquetes
- Comandos AT, TNP1
- Permite SDS y PD simultáneos
- 12 satélites simultáneos
- Antena GPS integrada
- Encriptación de extremo a extremo
- Pantalla 2,8"
- Teclado
- Botón de emergencia
- Peso: 1.300 g



BLOG TECNITRÁN

Nuevo walkie Tetra Motorola MXP600

Por Javier Romero

Motorola ha lanzado un nuevo walkie talkie Tetra, MXP600, para satisfacer las necesidades demandadas por los usuarios más exigentes, que requieren de mayores prestaciones en un equipo Tetra

El **walkie Tetra MXP600 de Motorola**, está diseñado para dar respuesta a las necesidades que requieren los usuarios de misión crítica. Este dispositivo incorpora capacidad de colaboración con otros dispositivos, como la **App M-Radiocontrol** de Motorola o las **cámaras Bodyworn de Avigilon**.

Se trata de un equipo compacto, con solo **200 gr de peso** con batería estándar, lo que representa un 30% menos de peso que en otros modelos. Pese a su pequeño tamaño, el Tetra MXP600 es un equipo **robusto y resistente**, preparado para ofrecer un gran rendimiento.

PREPARADO PARA CONDICIONES EXTREMAS

Incorpora las **clasificaciones IP65, IP66, IP67 e IP68**, a prueba de polvo, impermeable y sumergible. Aguanta **sumergido a 2 metros** de profundidad durante al menos 2 horas.

Además, ha superado los estrictos estándares militares estadounidenses, **MIL-STD 810**, y los estándares ambientales europeos **ETSI**.

SEGURIDAD DE ÚLTIMA TECNOLOGÍA

Incorpora la última tecnología en seguridad, como el **Bluetooth 5.0**, que encripta las comunicaciones entre los diferentes dispositivos inalámbricos. Además, incluye también **NFC (Near Field Communication)**, lo que permite una completa colaboración con otros dispositivos, por ello es una de las soluciones más demandadas por los usuarios.

FUNCIONALIDADES AVANZADAS

Motorola ha realizado una escucha activa de las necesidades de los usuarios, por ello ha incorporado una gran **pantalla a color de 2.4".** También incluye **3 micrófonos**, 2 delanteros y 1 trasero, lo que permite una mayor claridad de voz en las comunicaciones, incluso en entornos muy ruidosos, eliminando de manera eficiente el ruido de fondo. Además, cuenta con la opción de ampliar la potencia RF a clase 3, que permite disponer de hasta 2,8 W de potencia RF, y un receptor de alta sensibilidad.



El walkie Tetra MXP600 **incorpora GNSS**, que no sólo posiciona con GPS, sino también con los satélites **Galileo, Beidou y Glonass**, lo que proporciona una precisión de la ubicación de hasta 1,2 metros.

La autonomía de las baterías es otro punto fuerte del walkie talkie Tetra Motorola MXP600 gracias a su batería de serie de 1.900 mAh que proporciona **hasta 18 horas de autonomía**. Además, dispone de una batería de 3.400 mAh que dura hasta 30 horas, suficiente para los turnos más largos.

COMPATIBILIDAD Y ACCESORIOS

Motorola, consciente de la necesidad del usuario de que todos los equipos tengan la mayor compatibilidad con los equipos anteriores, ha fabricado el Tetra MXP600 **compatible con los cargadores de la serie MTP6000 y MTP3000**.

La gestión de grandes redes en ocasiones se hace tediosa, por ello el Motorola MXP600 permite realizar su programación vía aire a través del **Wi-Fi** incorporado, a través de **OTA** y **OTAP**. Esta opción está disponible tanto para la programación de los terminales como para la actualización del Firmware. Para ello es necesaria la funcionalidad iTM.

El Tetra Motorola MXP600 dispone de una gama muy completa de accesorios optimizados y especialmente diseñados para adaptarse a las diferentes formas de trabajo de los usuarios, como accesorios de audio o microaltavoces remotos.

VER MÁS

WALKIE TALKIE MOTOROLA MXP600

- Bluetooth 5.0
- NFC
- Programación por aire LMR
- Hardware preparado para Voz HD
- Altavoz de 2 W
- Tres micrófonos
- Botón de emergencia
- Supresión de ruido adaptativa
- Programación inalámbrica segura (OTAP)
- Wi-Fi
- Pantalla de 2,4”
- Clasificación IP68
- GPS / Galileo / BeiDou / GLONASS
- Autonomía de hasta 18 horas
- Incluye algoritmo AES de 128 bits de grado militar

NOVEDADES

CÁMARAS DE VIDEOVIGILANCIA AVIGILON

Las cámaras de Avigilon, además de proporcionar un nivel de **imagen excepcional**, cuentan con **Inteligencia Artificial** y **análisis de vídeo avanzados** que le ayuda a comprender lo que está observando para mejorar la identificación y los tiempos de respuesta.

VER MÁS





WALKIE MOTOROLA EVOLVE LTE

Dispositivo de mano, resistente y fiable, diseñado para **entornos de empresa** y **misión crítica**. Combina capacidades de datos de un dispositivo **Android**, con la robustez de un dispositivo **push-to-talk**. Cuenta con conexión **3G, 4G** y **Wi-Fi** y tecnología **Bluetooth 5.0**, cámara frontal y posterior, **pantalla táctil de 5"** con Gorilla Glass y botones programables y específicos para misiones críticas.

VER MÁS

VIDEOCONFERENCIA JABRA PANACAST 50

Sistema de videoconferencia con **campo de visión de 180° en 4K panorámico** e **Inteligencia Artificial** integrada. Incorpora 8 micrófonos, 4 altavoces, 3 cámaras de 13 MP y audio dúplex avanzado. Incorpora **conteo anónimo de personas** para cumplir con la distancia de seguridad.

VER MÁS



NOVEDADES



TELÉFONOS INALÁMBRICOS IP POLY ROVE

Estos teléfonos DECT cuentan con un diseño robusto y compacto y están equipados con **pantalla LCD**, **Jack de 3,5 mm**, **certificación IP65** y la novedosa protección antibacteriana **Microban**, que reduce el crecimiento de bacterias las 24h del día.

VER MÁS

DUCTFIT KLEANSENSE IAQ MONITOR

Sensor avanzado que mide en tiempo real la calidad del aire interior, comparándola con el exterior. Proporciona información sobre **partículas PM2.5, COVs, CO2**, temperatura y humedad a través de la APP o en entornos Web, Es discreto y silencioso, no requiere instalación y cuenta con Wi-Fi.

VER MÁS





PURIFICADOR DE TECHO DUCTFIT CLOUD

Unidad de techo para **desinfección de aire y superficies** en áreas sin conductos de aire. Cubre **hasta 50m²** y funciona de manera independiente del sistema de aire acondicionado. Elimina el **99.9%** de virus, bacterias y sistema IoT, incluido Covid-19. **Certificado por el CSIC**.

VER MÁS

NUESTRAS MARCAS

RADIO PROFESIONAL

MOTOROLA SOLUTIONS
PLATINUM RESELLER

KENWOOD

3M | PELTOR

Hytera

savox

ICOM

COMUNICACIONES UNIFICADAS

Jabra GN

EPOS SENNHEISER

Icrcom

Gigaset pro

poly

KONFTEL

innovaphone
PURE IP-TELEPHONY

VIDEOVIGILANCIA

AXIS COMMUNICATIONS

edesix

avigilon

D-Link
Building Networks for People

alhua TECHNOLOGY

HIKVISION

AirSpace

LILIN

CONTROL DE ACCESOS

ViRDI

ZKTeco

SOLUCIONES COVID-19

ductFIT®



TecniTran
Telecomunicaciones

MADRID
c/ Betanzos, 8 - 28925 Alcorcón, Madrid
Tel. 916 10 678

VALENCIA
C/ Trajiners, 2 - Pl. Els Mollons - 46970 Alaquás, Valencia
Tel. 960 699 593

www.tecnitran.es

info@tecnitran.es